



当協会が中学生向けキャリア教育副教材に掲載されました (2025 年度)

当協会は、地域貢献活動の一環として、埼玉県のおしごと紹介冊子『発見たんけん埼玉県 10 年先のジョブノート(2025 年度版)』(株式会社地域新聞社 発行)に掲載企業として参加しました。

『発見たんけん埼玉県 10 年先のジョブノート』は、地元産業と身近な企業を紹介し、子どもたちに働く意義や喜びを学んでもらうためのキャリア教育副教材です。埼玉県の未来を担う子どもたちに早い段階から自身のキャリアについて考えてもらい、子どもたちと地域の企業をつなげることを目指し、県内の公立中学 2 年生に向けて順次無償配布されます。

当協会の紹介ページでは、事業の概要や、創業支援・経営支援業務について、若手職員へのインタビュー等を紹介しています(紹介内容は本ニュースリリースの次ページをご参照ください)。

今後も、このような活動を通じて地域社会に貢献できるよう努めてまいります。



2025 年度 東部版
(2025 年 4 月下旬より配布)



2025 年度 西部版
(2025 年 5 月下旬より配布)

<本資料の問い合わせ先>

企画総務部 企画課 担当:三井・新井 TEL:048-647-4712

埼玉県内の中小企業や創業者をサポート

さいたまけんしんようほしやうきやうかい 埼玉県信用保証協会

設立:1949年 職員数:173人

さいたま市大宮区桜木町1-7-5 (ソニックシティビル内)
TEL 048-647-4712 / FAX 048-647-5291
<https://www.cgc-saitama.or.jp/>



▲ホームページ

- ☐ 交流授業
- ☐ 職場見学
- ☒ 個別質問



こんな仕事をしています。

中小企業が会社を経営するために必要なお金を銀行などの金融機関から借りる際に、信用保証協会が公的な保証人となることで、中小企業がお金を借りやすくなるようサポートしています(保証人とは、お金を借りている人が返済できなくなった場合に、代わりにお金を支払う人のことです)。埼玉県内の中小企業のうち、約4割が信用保証協会を利用しています。また、保証の他、これから会社を始める方のサポートや、保証を利用している中小企業の方のお悩み解決のためのサポートなども行っています。



働く人にインタビュー

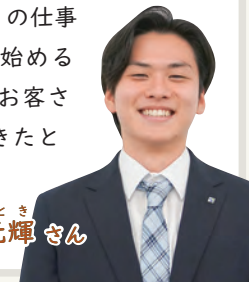
中小企業の悩み事や困り事を聞き、その解決に向けたお手伝いをしています。自分が支援したお客さまが生き生きと仕事をしている姿を見ると、自分の仕事にやりがいを感じます。さまざまな職業の方とお話をするので、興味の幅を広く持ち、たくさんの経験をすることを意識しています。

さいたま営業部 経営支援課 **こわせ ゆい 強瀬 結衣 さん**



保証申込の審査を担当しています。書類審査の他、お客さまを訪問して面談なども行います。さまざまな職業の方を支えたいと思い、この仕事に就きました。これから会社を始める方の保証を担当した時などは、お客さまの夢をかなえるお手伝いができたと実感できて、うれしくなります。

さいたま営業部 保証二課 **さいとう もとき 齋藤 元輝 さん**



例えば...
こんな人に向いています

- 人の役に立つ仕事に興味がある人
- 相手の立場に立って考えられる人
- 自分の考えを持って行動できる人



信用保証協会って？

信用保証協会は、「信用保証協会法」という法律に基づいて設立された公的機関で、全国に51の信用保証協会があります。信用保証協会は保証の対価として、中小企業から信用保証料を受領します。万が一、中小企業が返済することが困難になった場合は、中小企業の代わりに信用保証協会が金融機関へ弁済します。



信用保証の仕組み



①保証申込

中小企業は金融機関を通じて、資金の借入れとともに信用保証の申し込みを行います。

②保証承諾

信用保証協会は事業内容や、経営計画を踏まえて審査を行い、その結果によって保証承諾を行います。

③融資・返済

金融機関は中小企業に融資を行います。中小企業は金融機関に毎月一定の額を返済します。



こんなサポートもしています

創業支援の流れ

創業準備

これから会社を始める方へ事業の始め方や、計画の作り方をアドバイスします。

資金調達時

会社を始めるために必要な資金調達のサポートを行います。

資金調達後

会社を始めた後も悩み事や困り事をお伺いし、その解決に向けたさまざまなサポートを行います。

経営支援の流れ

経営者の話を聞く

お客さまを訪問し、現在の経営状況や今後の事業の目標、方向性についてお話を伺います。



最適なサポート内容を提案

お客さまの目標達成や困り事の解決に向け、最も適したサポート内容を考えて提案します。



サポートの実施

提案内容をお客さまに納得していただけたら、一緒に目標達成に向けた取り組みを行います。必要に応じてお客さまの業務内容に詳しい専門家の先生を派遣することもあります。